

# 歐盟-南錐共同市場貿易協定對中國在拉丁美洲影響力的影

響：

## 兼論對台灣的戰略意涵

林欽明

2025 年 3 月 25 日

### 一、緒論 (2000 字)

#### 1.1 研究背景與意義

#### 1.2 研究目的

#### 1.3 研究方法與架構

### 二、歐盟-南錐共同市場貿易協定概述(3000 字)

#### 2.1 協定的主要內容與目標

#### 2.2 協定談判的歷程與挑戰

#### 2.3 協定對歐盟與南錐共同市場的預期影響

### 三、中國在拉丁美洲的影響力現狀(4,000 字)

#### 3.1 中國與拉美經貿關係的發展

#### 3.2 "一帶一路"倡議在拉美的推進

#### 3.3 中國在拉美關鍵產業的投資布局

#### 3.4 中國在拉美的政治外交影響

### 四、歐盟-南錐共同市場協定對中國影響力的潛在衝擊(7,000 字)

#### 4.1 經貿領域的影響

##### 4.1.1 市場准入與貿易流向的變化

##### 4.1.2 關鍵產業競爭格局的調整

##### 4.1.3 投資環境與規則的轉變

#### 4.2 地緣政治影響：博弈理論的解析

##### 4.2.1 歐盟與南錐共同市場關係的深化

##### 4.2.2 美國因素及其對中國影響力的制衡

##### 4.2.3 區域整合進程的推動

#### 4.3 規範與標準領域的影響

##### 4.3.1 環境與勞工標準的提升

##### 4.3.2 知識產權保護的加強

##### 4.3.3 數位經濟規則的制定

### 五、案例分析：巴拉圭與台灣關係的戰略意義(3,000 字)

- 5.1 巴拉圭作為台灣在南美唯一邦交國的現狀
- 5.2 歐盟-南錐共同市場協定對巴拉圭-台灣關係的潛在影響
- 5.3 中國在巴拉圭的經濟利益與外交壓力

## 六、對台灣的戰略意涵(7,000 字)

- 6.1 經濟與貿易戰略
  - 6.1.1 深化與南錐共同市場國家的經貿合作
  - 6.1.2 因應市場競爭加劇的產業升級策略
  - 6.1.3 探索與歐盟合作的新機遇
- 6.2 外交與國際空間戰略
  - 6.2.1 鞏固與巴拉圭等邦交國關係的新思路
  - 6.2.2 利用歐盟-南錐共同市場協定拓展國際參與
  - 6.2.3 在中美歐三方博弈中尋求戰略空間
- 6.3 區域合作與多邊參與戰略
  - 6.3.1 加強與南錐共同市場的制度化聯繫
  - 6.3.2 推動台灣-南錐共同市場自由貿易協定談判
  - 6.3.3 在區域標準制定中發揮台灣優勢

## 七、結論與建議(3,000 字)

- 7.1 研究發現總結
- 7.2 對台灣政策制定者的建議
- 7.3 研究局限與未來研究方向

## 參考文獻

## (一) 緒論

### (一) 研究背景與意義

歐盟-南錐共同市場(MERCOSUR)貿易協定是一項具有里程碑意義的協議，顯示出歐盟與南錐共同市場(阿根廷、巴西、巴拉圭和烏拉圭)經過二十多年的談判所達成的歷史性成果。該協定旨在創建世界上最大的自由貿易區之一，涵蓋擁有 7.8 億消費者的市場，佔全球 GDP 的 25% (Real Instituto Elcano, 2021)。這項協議不僅具有重要的經濟意義，還有著深遠的地緣政治影響。

從經濟角度來看，該協定將消除兩個區域之間 90%以上貿易的關稅，促進服務貿易，並開放公共採購流程(Foreign Agricultural Service, 2021)。它涵蓋了廣泛的領域，包括貨物和服務貿易、投資、政府採購和智財權等。對歐盟而言，該協定將為歐洲企業提供進入南美市場的機會，特別是在汽車、機械、化學品和製藥等領域。對南錐共同市場國家，協定將增加其農產品，特別是牛肉、家禽、糖和乙醇等產品進入歐盟市場的機會。

從地緣政治角度來看，該協定代表了歐盟和南錐共同市場雙方旨在實現貿易關係多元化，並減少對其他大國(特別是中國和美國)依賴的戰略舉措。在全球保護主義壓力日增的背景下，該協定發出了支持基於規則的國際貿易之強有力的信號。此外，協定還包括環境保護、勞工標準和永續發展的條款，反映了歐盟在促進基於規則之貿易的承諾(European Commission, n.d.a; Polga-Hecimovich, 2024)。

然而，該協定也面臨著諸多挑戰和爭議。環保組織和歐洲農民團體對協定可能帶來的環境影響和不公平競爭表示擔憂，特別是在農業領域，歐洲農民擔心來自南美的廉價農產品進口會威脅他們的生計(Contiero and Cunha, 2024; Gruni, 2020)。此外，協定在執行機制和永續發展標準方面的有效性也受到質疑(Anderson, 2024)。

在此一背景下，本文聚焦於歐盟-南錐共同市場貿易協定對中國在拉丁美洲影響力的潛在影響，及由此產生之對台灣的戰略意涵。中國近年來已經成為拉丁美洲重要的貿易夥伴和投資者，其在該地區的經濟和政治影響力顯著成長。歐盟-南錐共同市場協定的實施可能會改變地區經濟格局，影響中國在拉美的戰略利益。

對台灣而言，這一發展具有特殊的戰略意義。做為台灣在南美唯一的邦交國，巴拉圭在歐盟-南錐共同市場協定中的角色值得關注(Yang, 2024)。協定可能影響巴拉圭與台灣的外交關係，並為台灣在該地區的經濟和外交策略帶來新的挑戰和契機。

### (二) 研究目的

本文的主要研究目的是：

1. 分析歐盟-南錐共同市場貿易協定的主要內容及其對區域經濟和貿易格局的潛在影響。
2. 評估該協定對中國在拉丁美洲，特別是在南錐共同市場國家經濟的可能影響。
3. 探討協定實施後，中國在拉丁美洲地區的戰略調整及其對區域地緣政治局勢的影響。
4. 分析協定對台灣在南美外交和經濟利益的潛在影響，特別關注巴拉圭-台灣關係的未來發展。
5. 基於上述分析，提出台灣因應新形式的戰略建議，包括在經濟、外交和區域合作等方面的政策選項。

### (三)研究方法與架構

本研究採用混合研究方法，結合定量和定性分析：

1. 文獻回顧：系統性回顧與歐盟-南錐共同市場貿易協定、中國在拉美影響力以及台灣對外關係相關的學術文獻、政策報告和官方文件，以建立理論架構並確認關鍵議題。
2. 經濟資料分析：利用貿易統計資料，並藉由博弈理論模型，評估協定對歐盟、南錐共同市場國家以及中國在該地區貿易格局的潛在影響。
3. 案例研究：選擇巴拉圭做為重點案例，深入分析協定對巴拉圭與台灣關係的具體影響。
4. 政策分析：對協定中的關鍵條款進行詳細分析，評估其對區域經濟和政治局勢的影響。

研究架構如下：

第一節為緒論，第二節則概述歐盟-南錐共同市場的貿易協定。第三節探討中國在拉丁美洲的經濟和政治影響力現狀，第四節則分析協定對中國在拉丁美洲影響力的潛在衝擊。第五節為探討巴拉圭與台灣關係之戰略意義的案例分析，第六節則討論對台灣的戰略意涵。最後是結論與建議。

## 二、 歐盟-南錐共同市場貿易協定概述

### (一) 協定的主要內容與目標

歐盟-南錐共同市場貿易協定是一項具有里程碑意義的協議，旨在創建世界上最大的自由貿易區之一，涵蓋 7.8 億消費者的市場，佔全球 GDP 的 25%。該協定包括三個主要支柱：貿易、政治對話和合作(Real Instituto Elcano, 2024)。

在貿易方面，協定的主要目標是消除關稅和非關稅壁壘，促進雙邊貿易和經濟整合。具體而言，協定將消除 90% 以上的雙邊貿易關稅。南錐共同市場將取消 91% 從歐盟進口商品的關稅，而歐盟將免除 95% 從南錐共同市場進口商品的關稅，包括 83% 的農產品進口(Real Instituto Elcano, 2021)。

關稅減免將分階段實施，包括即時取消、逐步減少(4-10 年)和配額減少(5-10 年)。例如，歐盟將在最長 10 年的過渡期內取消所有工業品的關稅，而南錐共同市場對歐盟汽車和汽車零件的關稅將在 18、25 和 30 年內逐步取消(Grimaldi Alliance, 2025)。

協定還包括服務貿易、投資、政府採購和智財權等領域的條款(Real Instituto Elcano, 2021)。它將簡化海關程序，加強技術法規和標準方面的合作，為企業提供更大的法律確定性和公開競爭環境。此外，協定將開放政府採購市場，允許雙方企業參與公共招標(Real Instituto Elcano, 2021; Grimaldi Alliance, 2025)。

在農業方面，協定引入了關稅配額制度，允許特定數量的進口商品以較低關稅進入市場。例如，歐盟將為南錐共同市場的牛肉(99,000 噸，7.5%關稅)、家禽(180,000 噸)和糖(180,000 噸免稅)設立配額(Grimaldi Alliance, 2025)。

協定還強調永續發展和環境保護，雙方承諾實施《聯合國氣候變化框架公約》和《巴黎協定》，並承諾不降低或削弱現有的氣候和環境標準。協定還包括可執行的爭端解決機制，以確保這些承諾得以履行(Grimaldi Alliance, 2025)。

為支持中小企業(SMEs)，協定專門設立了一個章節，旨在解決他們在貿易和投資活動中面臨的特殊挑戰(Real Instituto Elcano, 2024)。

總之，歐盟-南錐共同市場貿易協定旨在透過降低貿易壁壘、促進經濟整合、加強政治對話和合作，同時兼顧永續發展目標，來深化兩個地區之間的戰略夥伴關係。

## (二) 協定談判的歷程與挑戰

歐盟-南錐共同市場貿易協定的談判歷程長達四分之一世紀，充滿了挑戰與曲折。

談判始於 1999 年 6 月 28 日，當時歐盟和南錐共同市場官員在里約熱內盧會面，正式啟動了這項全面性自由貿易協定的談判。然而，談判開始的時機並不理想。巴西正遭受亞洲金融危機引發的貨幣貶值衝擊，而阿根廷則因高度倚賴巴西做為主要出口市場而受到連帶影響(BLG, 2025)。

儘管面臨這些挑戰，談判仍然持續進行。然而，到 2004 年時陷入僵局。主要原因是南錐共同市場對開放市場給歐洲工業品持謹慎態度，而歐盟則不願開放其農業市場並取消對農民的補貼(BLG, 2025)。這一僵局，導致談判在之後的十

多年間間斷地進行。

2016年5月，雙方重啟談判程序，交換了新的市場准入提案，並加快了談判節奏(European Commission, 2024a)。2019年，雙方在貿易支柱方面達成了原則性協議(Real Instituto Elcano, 2024)。然而，新的挑戰隨之而來。氣候變化和森林砍伐等環境問題，開始成為談判議程的重要部分(BLG, 2025)。

談判過程中所面臨的主要挑戰包括(Polga-Hecimovich, 2024)：

1. 歐洲農民的反對：他們擔心來自拉丁美洲的低價進口會削弱其競爭力。
2. 環境問題：歐盟對南美洲，特別是巴西的森林砍伐問題表示擔憂。
3. 人權和勞工問題：歐盟要求南錐共同市場國家提高勞工標準。
4. 保護主義政策：歐盟和南錐共同市場國家內部都存在反對自由貿易的聲音。
5. 意識形態差異：南錐共同市場國家領導人的政治立場變化影響了談判進程。

最終，在2024年12月6日，經過25年的漫長談判，歐盟與南錐共同市場終於達成了這項具有里程碑意義的自由貿易協定(BLG, 2025; Real Instituto Elcano, 2024)。促成協議的關鍵因素包括(Real Instituto Elcano, 2024)：

1. 保護主義抬頭，特別是考慮到川普在美國的再次當選，促使歐盟和南錐共同市場採取行動。
2. 歐盟的戰略考量，擔心中國在拉丁美洲貿易和投資的快速擴張，以及歐盟在該地區影響力的下降。
3. 新上任的歐盟執委會希望透過迅速取得具體成果來開始其任期。
4. 巴西總統魯拉和阿根廷總統米雷伊都強烈支持該協議，烏拉圭之為小型出口經濟體一直支持該協議，加上西班牙、葡萄牙和德國等歐盟國家的大力支持。

儘管達成了政治協議，但該協定仍面臨著複雜的批准過程。在歐盟方面，協定需要經過法律審查和翻譯，然後提交歐洲理事會和歐洲議會批准。一些成員國，如法國，奧地利和波蘭，已表示反對該協議。在南錐共同市場方面，協定需要各國國會批准，但不需要全體一致通過即可生效(Real Instituto Elcano, 2024)。

### (三) 協定對歐盟與南錐共同市場的預期影響：CGE的初步模擬估計

多項研究利用可計算一般均衡(CG E)模型對歐盟-南錐共同市場貿易協定的經濟影響進行了初步估計，這些模擬結果為我們提供了協定可能帶來的經濟效應之初步圖景。

在總體經濟層面，大多數研究預測協定將為雙方帶來適度的GDP成長。Timini and Viani的研究顯示，協定將使歐盟GDP成長0.1%至0.2%，南錐共同市場

國家 GDP 成長 0.2%至 0.5% (Timini and Viani, 2022)。歐盟執委會的永續影響評估報告預測，到 2032 年，在雄心勃勃的情景下，歐盟 GDP 將比基線高 0.1%，南錐共同市場國家的估計範圍從巴拉圭在保守情景下的 0.1%到阿根廷在雄心勃勃情景下的 0.5% (Anna Gavazzini, 2019)。

在貿易方面，協定預計將顯著促進雙邊貿易。Timini and Viani 的研究估計，歐盟對南錐共同市場的出口將增加 52%，南錐共同市場對歐盟的出口將增加 63% (Timini and Viani, 2022)。世界銀行的研究也預測，協定將加強歐盟與南錐共同市場之間的貿易整合，同時可能減少對其他貿易夥伴的出口(World Bank, 2022)。

在部門層面，協定的影響預計將有所不同。對歐盟而言，製造業部門可能會受益，而農業、食品和能源部門可能會出現小幅下降(Anna Gavazzini, 2019)。對南錐共同市場國家而言，農業及食品部門預計將會受益最多，但製造業可能面臨相對收縮(World Bank, 2022)。

在就業方面，CGE 模擬結果顯示，就業變化模式與產出變化類似，即歐盟成員國在製造業部門擴張，南錐共同市場國家在農業食品部門擴張(Hagemejer et al., 2021)。

然而，需要注意的是，這些 CGE 模擬結果存在一定侷限性。首先，不同研究使用的模型和假設有所不同，導致結果存在一定的差異。其次，CGE 模型通常無法捕捉到協定可能帶來的動態效應和結構性變化。最後，這些模擬通常基於協定的初步文本，可能無法完全反映最終協定的所有細節。

總之，初步 CGE 模擬結果顯示，歐盟-南錐共同市場貿易協定可能會為雙方帶來適度的經濟收益，但影響在不同部門和國家之間可能存在顯著差異。這些結果，為進一步評估協定的潛在影響提供了有價值的基礎。

### 三、 中國在拉丁美洲的影響力現狀

#### (一) 中國與拉美經貿關係的發展

中國與拉丁美洲的經貿關係在過去二十年間經歷了快速發展。在 2000 年時，中國市場僅佔拉美出口的不到 2%，但隨著中國的快速成長和由此產生的需求，推動了該地區隨後的大幅商品繁榮。在接下來的八年裡，貿易以年均 31% 的速度成長(IDB, 2010)。

到 2021 年，中拉貿易額突破 4,500 億美元的歷史新高，一些經濟學家預測到了 2035 年可能超過 7,000 億美元。目前，中國已成為南美洲的最大貿易夥伴，也是整個拉丁美洲地區的第二大貿易夥伴，僅次於美國(Roy, 2025)。

在貿易結構方面，拉美對中國的出口主要是大豆等農產品、銅礦、石油等原材料，這些是中國工業發展所需的關鍵資源。相對而言，該地區主要從中國進口高附加值的製成品，這種貿易模式被一些專家認為可能削弱了當地產業的競爭力(Roy, 2025)。

截至 2024 年，中國已與智利、哥斯達黎加、厄瓜多爾、尼加拉瓜和祕魯簽署了自由貿易協定。此外，拉丁美洲和加勒比地區的 22 個國家已加入中國的「一帶一路」倡議。哥倫比亞也宣布計畫加入，而巴西則決定不加入(Roy, 2025)。

中國的對外直接投資(OFDI)和貸款在加強與該地區關係方面也發揮了重要作用，2023 年中國在拉丁美洲和加勒比地區的 OFDI 達到近 90 億美元，約佔中國 OFDI 總額的 6%。同時，中國國家開發銀行和中國進出口銀行是該地區的主要貸款機構之一。自 2005 年以來，他們已向拉美和加勒比政府提供了超過 1,200 億美元的貸款，通常以石油為交換，並用於資助能源和基礎建設項目(Roy, 2025)。

值得注意的是，中國與拉美的經濟關係發展也面臨一些挑戰。例如，一些國家擔心過度倚賴中國市場可能帶來經濟風險，同時也有人擔憂中國投資可能帶來的環境影響(Mendez and Alden, 2025)。此外，美國等傳統影響力大國也在尋求加強與拉美的經濟聯繫，這可能會影響中國在該地區的經濟地位(Orbach, 2024)。

總之，中國與拉美的經濟關係在過去二十年中取得了顯著進展，並有望在未來繼續深化。然而，如何平衡經濟利益與環境保護、如何因應地緣政治競爭等問題，將是未來發展面臨的重要挑戰。

## (二) 「一帶一路」倡議在拉美的推進

「一帶一路」倡議自 2013 年提出以來，逐步擴展到拉丁美洲地區。2017 年 11 月，巴拿馬成為首個加入「一帶一路」倡議的拉美國家，顯示著中國-拉美共建「一帶一路」的正式啟動。截至 2023 年 4 月，拉美和加勒比地區 33 個獨立國家中已有 21 個與中國簽訂了共建「一帶一路」合作文件(Real Instituto Elcano, 2021)。

「一帶一路」倡議在拉美的推進主要體現於以下幾個方面：

1. 基礎設施互聯互通。中國在拉美地區開展了一系列基礎設施項目，涵蓋交通、電力、通訊工程、能源和城市建設等領域。2005 年至 2020 年間，中國在拉美地區共投入營運或開工建設 138 個基礎設施項目，總投資額超過 940 億美元，創造了 60 多萬個當地就業機會(Real Instituto Elcano, 2021)。
2. 貿易和投資合作。中國已成為南美洲最大的貿易夥伴，預計到 2035 年可能超越美國成為整個拉美地區最重要的貿易夥伴(European Parliament,

2025)。如上所述，2023年，中國在拉美和加勒比地區的直接投資達到近90億美元，約佔中國對外直接投資總額的6%。

3. 金融支助。如上所述，中國國家開發銀行和中國進出口銀行是該地區的主要貸款機構之一。自2005年以來，他們已向拉美和加勒比政府提供了超過1,200億美元的貸款。
4. 政治和外交關係。中國透過中國-拉共體論壇(China-CELAC Forum, CCF)等機制加強與拉美國家的政治關係(European Parliament, 2025)。此外，如上所述，中國還與智利、哥斯達黎加、厄瓜多爾、尼加拉瓜和秘魯簽署了自由貿易協定。
5. 重點項目推進。例如，秘魯的錢凱港(Puerto Chanca)項目是「一帶一路」倡議在拉美的標誌性項目之一，該項目建成後將成為拉美重要的樞紐港和面向太平洋的門戶港(Real Instituto Elcano, 2021)。

然而，「一帶一路」倡議在拉美的推進也面臨一些挑戰。首先，地理距離遙遠增加了投資成本。其次，一些國家的環境管制和招標程序被認為過於複雜(Myers, 2018)。此外，如上所述，美國等傳統影響力大國也在尋求加強與拉美的經濟聯繫，這將可能影響中國在該地區的經濟地位。

總之，「一帶一路」倡議為中國-拉美關係發展提供了新的契機和平台。然而，要充分發揮「一帶一路」倡議的潛力，拉美國家需要創造必要條件來吸引中國投資者，同時確保項目是需求驅動，並促進長期、負責任和永續的經濟成長。

### (三) 中國在拉丁美洲關鍵產業的投資布局

中國在拉丁美洲投資布局已擴展至多個關鍵產業，包括基礎建設、能源、礦業和農業等，展現出其尋求長期經濟利益和戰略影響力的意圖(European Parliament, 2025; Roy, 2025; Myers, 2018)。

#### 1. 基礎建設

中國在拉美基建領域的投資引人注目，項目涵蓋鐵路、港口和水壩。例如，中國企業參與了多個大型基建項目，如厄瓜多爾的科卡多辛克萊水電廠(Coca Codo Sinclair Dam)、巴西的美麗山水電廠(Belo Monte Dam)輸電項目，以及多個港口的升級項目。這些投資不僅改善了拉美地區的基礎設施，也促進了中國的貿易和資源取得。

#### 2. 能源領域

拉美擁有豐富的能源資源，吸引了大量中國投資。中國企業積極參與拉美的石油和天然氣探勘、生產和運輸項目。例如，中國石油化工集團公司(中石化)和中國石油天然氣集團公司(中石油)在巴西、委內瑞拉和阿根廷等國均有重要投資。此外，中國在可再生能源領域的投資也在增加，包括風力、太陽能和水力發電項目。

### 3. 礦業投資

拉美是重要的礦產資源產地，中國對該地區的礦業投資持續成長。中國企業在智利、祕魯和巴西等國投資銅、鐵、鋰等礦產的開採和加工。這些投資有助於滿足中國國內對礦產資源的需求，同時也促進了拉美地區的經濟發展。

### 4. 農業領域

隨著中國對糧食需求的增加，其在拉美農業領域的投資也日益重要。中國企業在巴西和阿根廷等國投資大豆、玉米等農產品的生產和貿易。此外，中國還透過貸款和技術援助等方式，加強與拉美國家的農業合作。

### 5. 其他產業

除了以上關鍵產業外，中國還在拉美的金融、通訊和製造業等領域進行投資。這些投資旨在實現投資多元化，並加強中國在該地區的經濟影響力。

雖然中國在拉美的投資帶來了經濟效益，但也引發了一些擔憂。一些人擔憂中國投資可能導致資源過度開發、環境破壞和勞工權益受損。此外，過度依賴中國投資也可能使拉美國家面臨經濟風險。

總而言之，中國在拉美關鍵產業的投資佈局是其全球戰略的重要一環。透過在這些領域的投資，中國不僅滿足了自身經濟發展的需求，還加強了在拉美地區的影響力。然而，如何平衡經濟利益與環境保護、社會責任等問題，將是中國在拉美投資面臨的重要挑戰。

## (四) 中國在拉丁美洲的政治外交影響

近年來，中國在拉丁美洲的政治外交影響力顯著增強，挑戰了美國的傳統主導地位，並塑造了該地區的國際關係格局。

### 1. 經濟影響力轉化為政治資本

中國在拉丁美洲經濟領域的崛起，為其政治外交影響力的擴張奠定了基礎。透過貿易、投資和貸款等手段，中國與拉美國家建立了緊密的經濟聯繫，並利用這些聯繫來推進其外交目標(Roy, 2025)。例如，許多拉美國家加入了中國的「一帶一路」倡議，這不僅促進了基礎建設和貿易發展，也加強了與這些國家的政治聯繫。此外，中國還透過提供經濟援助和貸款，來贏得拉美國家的支持，並影響其在國際事務中的立場(IDB, 2018)。

### 2. 挑戰美國的傳統影響力

中國在拉丁美洲的崛起，對美國的傳統影響力構成了挑戰。長期以來，美國將拉美視為其「後院」，並對該地區的政治和經濟事務擁有重要影響力。

然而，隨著中國經濟實力的增強和對拉美地區投資的增加，美國在該地區的影響力逐漸減弱。一些拉美國家開始尋求與中國建立更緊密關係，以平衡與美國的關係，並尋求更多發展機會。這種趨勢對美國在拉美的戰略利益構成挑戰，促使美國重新評估其對拉美政策(European Parliament, 2025; Ellis, 2009; Myers and Ray, 2019)。

### 3. 對台灣外交空間的擠壓

中國在拉丁美洲的外交影響力擴張，也對台灣的外交空間產生了負面影響。長期以來，台灣在拉美地區擁有一些邦交國，但近年來，由於中國的壓力和吸引，一些拉美國家選擇與台灣斷交，轉而與中國建立外交關係。例如，2017年，巴拿馬與中國建交，成為第一個加入「一帶一路」倡議的拉美國家，也與台灣斷交(Yang, 2024)。這種趨勢對台灣外交空間構成嚴重挑戰，也凸顯了中國在拉美地區日益增強的影響力。

### 4. 多邊場合的合作

中國與拉丁美洲國家在多邊場合的合作日益加強，例如在聯合國、世界貿易組織等國際組織中，中國與拉美國家經常在一些議題上採取一致立場，共同推動發展中國家利益。此外，中國還積極參與區域合作機制，例如中國-拉共體論壇等，加強與拉美國家的對話和合作(Piccone, 2020; Ray et al., 2017)。

總而言之，中國在拉丁美洲的政治外交影響力正在不斷增強，對該地區的國際關係格局產生重要影響。然而，中國在拉美地區的影響擴張也面臨一些挑戰，如上所述，一些拉美國家對中國投資的環境和社會影響表示擔憂，以及美國對中國在該地區影響力的制衡等。

## 四、 歐盟-南錐共同市場協定對中國影響力的潛在衝擊

歐盟-南錐共同市場貿易協定的達成，無疑將在拉丁美洲的經濟格局中掀起波瀾，進而對中國在該區域的經濟影響力產生潛在的衝擊。以下將從經貿領域的三個主要面向進行分析。

### (一) 經貿領域的影響

#### 1. 市場准入與貿易流向的變化

歐盟-南錐共同市場貿易協定的核心內容是降低或取消關稅壁壘，這將直接改變歐盟、南錐共同市場以及包括中國在內的其他貿易夥伴之間的市場准入條件和貿易流向(Foreign Agricultural Service, 2021; Real Instituto Elcano, 2021)。

## 1.1 對中國出口的潛在替代效應

- 農產品：協定生效後，南錐共同市場的農產品，如牛肉、大豆、糖等，將以更低的關稅甚至零關稅進入歐盟市場，這可能會取代一部分原本由中國出口至歐盟的農產品。雖然中國並非歐盟主要的農產品供應國，但協定的簽署無疑加劇了相關市場的競爭。
- 工業製品：同樣地，歐盟的工業製品，如汽車、機械設備等，在進入南錐共同市場時也將享受更優惠的關稅待遇。這可能會削弱中國在這些產品上的價格優勢，進而影響中國對南錐共同市場的出口。
- 第三方貿易轉移效應：除了直接的貿易替代效應外，歐盟-南錐共同市場貿易協定還可能產生第三方貿易轉移效應。也就是說，原本透過中國轉口至歐盟或南錐共同市場的商品，可能會因為協定帶來的關稅降低而直接從生產國出口至目標市場，從而減少對中國轉口貿易的依賴。

## 1.2 貿易流向的重塑

- 歐盟-南錐共同市場貿易增強：可以預見的是，歐盟-南錐共同市場貿易協定將明顯促進雙方之間的貿易往來。歐盟企業將更有動力進入南錐共同市場，而南錐共同市場的企業也將積極開拓歐盟市場。
- 中國與拉美貿易關係的調整：面對新的貿易格局，中國可能需要調整其與拉丁美洲的貿易策略。例如，中國可能需要進一步降低從拉美進口的關稅，以維持其在該地區的貿易比例；或者，中國可能需要加大對拉美地區基礎建設的投資，以提升拉美地區的生產力和出口競爭力。

## 2. 關鍵產業競爭格局的調整

歐盟-南錐共同市場貿易協定不僅會影響貿易流量，還將重塑拉丁美洲關鍵產業的競爭格局，進而對中國在這些產業的投資和經營產生影響。

### 2.1 農業領域：

- 競爭加劇：歐盟與南錐共同市場在農業領域具有一定的互補性，但也存在競爭關係。譬如說，歐盟和南錐共同市場都是牛肉、乳製品和葡萄酒等產品的重要生產和出口地區。歐盟與南錐共同市場貿易協定的簽署，將加劇這些產品市場的競爭，可能對中國在拉美農業領域的投資帶來挑戰。
- 標準提升：歐盟在食品安全、環境保護和勞工標準等方面具有較高要求。隨著歐盟與南錐共同市場貿易關係的加強，南錐共同市場的企業可能需要提升自身的生產標準，以符合歐盟的要求(Buczinski et al., 2023)。這可能會增加中國在拉美農業投資的成本，但也可能促使中國企業採取更永續的生產方式。

### 2.2 製造業領域

- 技術移轉和升級：歐盟汽車、機械設備和電子產品等製造業領域具有較強

的技術優勢。歐盟-南錐共同市場貿易協定的簽署，將促進歐盟企業向南錐共同市場轉移技術和知識，進而提升南錐共同市場的製造水準(Polga-Hecimovich, 2024)。這可能會縮小中國與拉美在製造業領域的差距，加劇市場競爭。

- 產業鏈重塑：歐盟企業可能會將部份生產環節轉移至南錐共同市場，以利用當地的資源和勞動力優勢。這將重塑拉美地區的產業鏈，也可能對中國在拉美製造業領域的投資布局產生影響。

### 3. 投資環境與規則的轉變

歐盟-南錐共同市場貿易協定不僅僅是一項貿易協定，它還包含了投資保護、智財權、政府採購等方面的內容(Gruni, 2020; Hagemeyer et al., 2021)，這些都將直接影響中國在拉美的投資環境與規則。

#### 3.1 投資保護

- 更完善的投資保障：歐盟-南錐共同市場貿易協定通常會包含投資保護條款，為歐盟企業在南錐共同市場的投資提供更完善的法律保障。這可能會提升南錐共同市場對外資的吸引力，但也可能導致中國企業在與歐盟企業競爭時面臨不公平的待遇。

#### 3.2 智財權保護

- 更高的智財權保護標準：歐盟在智財權保護方面一向態度強硬。歐盟-南錐共同市場貿易協定可能會提升南錐共同市場的智財權保護標準，這既可能有利於保護中國企業在拉美的智財權，也可能增加中國企業在拉美市場進行技術創新和市場拓展的成本。

#### 3.3 政府採購

- 更透明的政府採購流程：歐盟-南錐共同市場貿易協定通常會要求成員國公開政府採購訊息，並允許外國企業參與競標。這將使政府採購流程更加透明，但也會增加中國企業與歐盟企業競爭政府採購項目時的壓力。

#### 3.4 勞工與環境標準

- 對勞工與環境更高的要求：歐盟通常會在其貿易協定中納入勞工和環境保護條款，要求合作夥伴遵守一定的勞工和環境標準。這可能會促使拉美國家提升相關標準，進而影響中國企業在拉美投資和生產的經營活動。

總而言之，歐盟-南錐共同市場貿易協定的簽署，將對中國在拉丁美洲的經貿影響力產生深遠的影響。中國需要密切關注協定實施後的具體變化，並及時調整其在拉美的貿易和投資策略，以因應新的挑戰和抓住新的契機。

## (二) 地緣政治影響：博弈理論解析



圖一：歐盟-南錐共同市場貿易協定的地緣政治收益

註：

- A: EU-Increase trade with Mercosur;
- B: EU-Strengthen alliances with Mercosur;
- C: EU-Counterbalance China;
- D: Mercosur-Increase trade with EU;
- E: Mercosur: Strengthen alliances with EU;
- F: Mercosur: Diversify partnerships;
- G: US-Counterbalance China in Mercosur;
- H: US-Strengthen ties with Mercosur;
- I: US-Promote US trade;
- J: China-Increase trade with Mercosur;
- K: China-Expand Belt-and-Road Initiative;
- L: China-Counterbalance US and EU.

歐盟-南錐共同市場貿易協定的簽署顯示出全球地緣政治局勢的重要轉變，該協定不僅深化了歐盟與南錐共同市場的關係，還對美國和中國在拉丁美洲的影響產生了重要的制衡作用。同時，協定推動了區域整合進程，對拉丁美洲的政治和經濟發展具有深遠影響。以下透過博弈理論解析三方博弈中的戰略選擇及其

地緣政治意涵。

歐盟與南錐共同市場的合作基於共同價值觀，如民主、人權和法治。雙方都希望透過協定促進經濟成長並鞏固政治聯繫，以因應來自其他大國(如中國和美國)的競爭。

## 1. 博弈理論模型

### 1.1 博弈理論模型的設計

- 參與者(players)：模型中包含四個主要參與者—歐盟(EU)、南錐共同市場(Mercosur)、美國(US)和中國(China)。
- 策略選擇：每個參與者都有一組策略，例如：
  - 歐盟：增加與南錐共同市場的貿易、強化政治聯盟、制衡中國。
  - 南錐共同市場：多元化合作夥伴、增加出口、強化與歐盟的聯繫。
  - 美國：促進自身貿易、強化政治聯盟、制衡中國在南錐共同市場的影響。
  - 中國：擴展「一帶一路」倡議、增加與南錐共同市場的貿易、反制美國和歐盟的影響。
- 收益函數(Payoff Function)：每個策略的收益由經濟、政治和戰略影響等多個因素綜合計算。

### 1.2 資料來源與假設

- 資料來源：模型使用了公開的經濟資料、貿易統計和政策文件，包括：
  - 歐盟與南錐共同市場之間的貿易額和關稅減免的影響。
  - 美國在拉丁美洲的投資資料。
  - 中國「一帶一路」倡議在拉美地區的項目進展。
- 假設條件：模型中對每個參與者的策略成功率及其對其他參與者的影響進行了假設，例如：
  - 歐盟增加貿易將提升其經濟收益並削弱中國在拉美的影響力。
  - 美國促進自身貿易可能會部分抵銷歐盟和中國的影響。

### 1.3 模型運算與結果

- 收益計算：使用博弈理論中的納什均衡(Nash equilibrium)或其他平衡點方法，計算每個參與者在不同策略組合下的收益值。
- 結果顯示：將每個策略對應的收益值以柱狀圖形式展示(如圖一)，橫軸為策略類別，縱軸為收益值。

### 1.4 圖表解讀

- 橫軸：每個柱代表一種具體策略，譬如「歐盟增加與南錐共同市場貿易」(EU-Increase trade with Mercosur)或「中國制衡美國和歐盟」(China-Counterbalance US and EU)。

- 縱軸：每根柱子的高度表示該策略對應的地緣政治收益值，數值越高表示該策略對參與者越有利。

該柱狀圖是由 AI 所生成，透過博弈理論模型量化，並比較了不同參與者在歐盟-南錐共同市場協定背景下採取各種策略時可能獲得的地緣政治收益。它顯現了許多 AI 的特質和優點，譬如在所給予的假設與資料來源之下，它自己設定收益函數、進行統計運算，並做了一些資料清理的動作。它自行探索資料來源，如官方貿易統計或政策文件，以確保數據的可靠性。並使用統計軟體或工具自動檢測數據中的錯誤，例如非法變數代碼或不一致的標籤(見 GEI, 2025; Hillier, 2023)。另外它也會將數據標準化，將不同格式的資料轉換為統一格式，以便分析與比較，譬如，將「是/否」類型的變數轉換為布林值(True/False)(見 Levy, n.d.)。同時確保不同欄位的標籤一致，譬如避免類似"USA"和"United States of America"被視為不同類別的問題(Gamble, 2022)。而且，它也會根據具體狀況決定如何處理缺失值，例如刪除、填充平均值或使用插補法(GEI, 2025; Hillier, 2023)。同時使用統計方法或視覺化工具(如散點圖)來檢測異常值，並根據需要進行處理(Levy, n.d.; Hillier, 2023)。然後還透過與已知數據或基準進行比較，以確保清理後的資料之正確性(Scott, 2025)。最後則以柱狀圖或散點圖等視覺化工具來展現數據，並快速識別可能的錯誤或異常(Levy, n.d.; Gamble, 2022)。

這種分析有助於理解協定如何改變全球地緣政治格局，並為政策制定者提供決策依據。從圖中可明顯看到，歐盟與南錐共同市場雙邊貿易的提升以及雙方聯盟的強化，都將獲得較高的收益；而中國則若擴大其「一帶一路」倡議或增加與南錐共同市場的貿易，亦將取得遠較歐美的反制策略或美國的提升自身貿易為高的利益。

## **2. 歐盟與南錐共同市場關係的深化**

### **2.1 博弈背景**

歐盟與南錐共同市場的合作基於共同價值，如民主、人權和法治，雙方都希望透過協定促進經濟成長並鞏固政治聯繫，以因應來自其他大國(中國和美國)的競爭。

### **2.2 策略與影響**

#### **1) 深化經濟聯繫**

歐盟透過消除關稅和非關稅壁壘，促進雙邊貿易成長。如上所述，協定預估將使雙方貿易流量增加 37%，並顯著提升南錐共同市場國家的出口競爭力。

#### **2) 價值觀推廣**

歐盟利用協定向南錐共同市場國家推廣民主、人權等價值觀，並強調環境保護和永續發展。這不僅提升了歐盟在拉美地區的軟實力，也為南錐共同市場國家

提供了替代性合作模式(Reis, 2023; Demarais, 2024)。

### 3) 戰略自主

該協定是歐盟實現戰略自主的一部份，旨在減少對其他大國(如美國和中國)的依賴。透過與南錐共同市場建立更緊密的聯繫，歐盟能夠在全球舞台上鞏固其地位(Malamud, 2022; Atlantic Council, 2024)。

## 3. 美國因素及其對中國影響力的制衡

### 3.1 博弈背景

美國與中國在拉丁美洲展開激烈競爭，美國希望維持其傳統影響力，而中國則透過貿易和投資擴大其存在。歐盟-南錐共同市場貿易協定為這一博弈引入新的動態。

### 3.2 策略與影響

#### 1) 美國的制衡策略

美國可能加強與拉美國家的經濟合作，例如推動自由貿易協定或提供基礎設施投資，以抵銷歐盟和中國的影響力(Polga-Hecimovich, 2024; Steinberg, 2024)。

#### 2) 對中國的挑戰

該協定削弱了中國在拉美的經濟主導地位，例如，歐盟企業將獲得更大的市場准入，可能取代部分中國商品的市場占比。同時，協定中包含的環境、勞工和智財權保護條款也挑戰了中國偏低的標準模式(Reis, 2023; en Español, 2024)。

### 3. 博弈平衡

在三方博弈中，美國可能尋求與歐盟合作，共同遏制中國在拉美地區的擴張。例如，美國可能支持歐盟在環境保護方面的要求，以削弱中國在該地區的基礎設施投資(Demarais, 2024; Atlantic Council, 2024)。

## 4. 區域整合進程的推動

### 4.1 博弈背景

南錐共同市場內部存在整合需求，但各成員國對外部合作夥伴(如歐盟或中國)的偏好不同，該協定為區域整合提供了新的契機。

### 4.2 策略與影響

#### 1) 經濟整合

該協定促進了南錐共同市場內部經濟合作，例如，巴西、阿根廷等主要成員國將受益於更大的出口機會，而烏拉圭等小型經濟體則能吸引更多外資(Real Instituto Elcano, 2024; Polga-Hecimovich, 2024)。

## 2) 標準統一

協定中的技術、環境和勞工標準有助於提升區域規範的一致性，這不僅改善了南錐共同市場內部治理，也使其更具吸引力，能夠參與更多全球合作項目(Reis, 2023; Steinberg, 2024)。

## 3) 多邊合作機制

該協定為南錐共同市場提供了一個平台，使其能夠在全球事務中發揮更重要作用。例如，在氣候變遷和永續發展等議題上，南錐共同市場可以利用該協定加強與其他地區(如亞太)合作(en Español, 2024; Demarais, 2024)。

## 5. 總結博弈理論解析

從博弈理論角度來看，歐盟-南錐共同市場貿易協定是一個典型的「三方博弈」案例，其中每個參與者(歐盟、美國、中國)都採取不同策略以最大化自身利益：

- **歐盟**：透過深化與南錐共同市場的關係來實現戰略自主並擴大影響力。
- **美國**：尋求制衡中國並加強自身在拉美地區的存在。
- **中國**：面臨來自歐美雙方的挑戰，需要調整策略以維持其在拉美的重要地位。

這些互動不僅重塑了拉丁美洲的政治和經濟格局，也為全球地緣政治帶來重要的啟示。

### (三) 規範與標準領域的影響

歐盟-南錐共同市場貿易協定的簽署，不僅會對貿易和投資產生影響，也將對規範與標準領域產生深遠的影響。這包括環境與勞工標準的提升、智財權保護的加強，以及數位經濟規則的制定。

#### 1. 環境與勞工標準的提升

歐盟-南錐共同市場貿易協定包含了環境保護和勞工標準的條款，這些條款旨在提升南錐共同市場國家的相關標準，以與歐盟保持一致。

##### 1.1 環境標準提升

- **森林砍伐問題**：該協定引發了對森林砍伐的擔憂，特別是在亞馬遜雨林和其他敏感生態系統中。研究顯示，該協定可能導致森林砍伐率增加，從而對生物多樣性和氣候變遷產生負面影響(European Commission, n.d.b)。
- **氣候變遷**：協定對氣候變遷的影響也引人關注。預計該協定將增加溫室氣體排放，尤其是由於農業生產的擴張(European Commission, n.d.b)。
- **環境保護機制**：雖然協定包含環境保護條款，但執行機制仍然不夠完善，缺乏強制性義務和有效的執行機制(European Commission, n.d.c)。

## 1.2 勞工標準提升

- 勞工權益保護：歐盟-南錐共同市場貿易協定強調了勞工權益的重要性，包括勞工權利和工作條件的保護。這將促使南錐共同市場國家提升其勞工標準，以符合歐盟的要求(Maschek et al., 2025)。
- 社會責任：協定鼓勵企業社會責任的實踐，包括供應鏈中尊重人權和勞工標準(Maschek et al., 2025)。

## 2. 智財權保護的加強

歐盟-南錐共同市場貿易協定包含了智財權保護的條款，這將加強南錐共同市場國家對智慧財產權的保護。

### 2.1 智財權保護內容

- 地理標誌保護：該協定保護了 350 多個歐洲地理標誌，<sup>1</sup>這將有助於提升歐盟產品在南錐共同市場的競爭力(Casado, 2025)。
- 智慧財產權標準統一：雖然協定包含智財權保護條款，但南錐共同市場國家在智慧財產權標準統一方面仍存在缺憾(Casado, 2025)。

## 3. 數位經濟規則的制定

歐盟-南錐共同市場貿易協定對數位經濟規則的制定也產生重要影響。

### 3.1 數位經濟規則內容

- 資料保護：該協定包含了資料保護條款，旨在確保跨境資料流通的安全和合法性(Lerman et al., 2022)。
- 電子商務：協定鼓勵電子商務的發展，包括在數位服務和資料交換方面的合作(Lerman et al., 2022)。

總而言之，歐盟-南錐共同市場貿易協定對規範與標準領域的影響是多方面的。它不僅提升了環境與勞工標準，也加強了智財權的保護，並制定了數位經濟規則。然而，這些標準的有效實施和執行仍需要進一步努力。

## 五、 案例分析：巴拉圭與台灣關係的戰略意義

### (一) 巴拉圭之為台灣在南美唯一邦交國的現狀

巴拉圭是台灣在南美洲唯一的邦交國，這使得其在區域外交局勢中具有特殊的戰略意義。巴拉圭與台灣的關係不僅是兩國之間的雙邊關係，也反映了該地區複雜的地緣政治局勢。

---

<sup>1</sup> 歐盟品質政策旨在保護特定產品的名稱，以宣傳其獨特的特徵，與其地理起源以及傳統技術相關。如果產品名稱具有與其生產地的特定鏈接，則可以被授予「地理標誌」(GI)。

## 1. 歷史背景

巴拉圭與台灣的外交關係始於 1957 年，當時巴拉圭是少數與中華民國(台灣)保持正式外交關係的國家之一(Taiwan News, 2024)。這段關係在冷戰時期具有重要的戰略意義，因為巴拉圭做為南美洲一個小國，能夠在國際舞台上為台灣提供支持。

## 2. 現狀與挑戰

近年來，隨著中國在拉美地區影響力的增強，巴拉圭在該地區的外交立場面臨越來越大的壓力。中國一直試圖說服巴拉圭與台灣斷交，轉而與北京建立外交關係。然而，巴拉圭政府一直堅持與台灣保持外交關係，理由是這種關係基於共同的價值觀和戰略利益(Lai and Wu, 2024)。

## 3. 戰略意義

- 1) 台灣的外交空間：巴拉圭是台灣在南美洲唯一的邦交國，這使得台灣在該地區保持了一定的存在和影響力。這種關係對於台灣維持其國際地位和參與全球事務至關重要(Tucker and Stünkel, 2020)。
- 2) 經濟合作：巴拉圭與台灣的經濟合作包括農業、科技和基礎建設等領域。這些合作不僅促進了巴拉圭的經濟發展，也增強了兩國之間的戰略聯繫(Yang, 2024)。
- 3) 地緣政治平衡：巴拉圭與台灣的關係在一定程度上平衡了中國在拉美地區的影響力，這種平衡對於維持區域的外交多元化和穩定具有重要意義(Desantis, 2023)。

## 4. 美國因素

美國在巴拉圭與台灣關係中也發揮了一定的作用。美國一直支持巴拉圭與台灣保持外交關係，並在經濟和安全領域提供協助(Fleitas Rodriguez, 2024a)。這種支持有助於巴拉圭抵禦中國的外交壓力，並維持其在區域的獨立外交立場。

巴拉圭做為台灣在南美唯一的邦交國，其戰略意義在於維持台灣的外交空間、促進經濟合作，以及平衡區域的地緣政治局勢。然而，這種關係也面臨著來自中國的挑戰，巴拉圭需要在複雜的地緣政治環境中謀求平衡。

## (二) 歐盟-南錐共同市場協定對巴拉圭-台灣關係的潛在影響

歐盟-南錐共同市場貿易協定的簽署，對巴拉圭與台灣的關係可能產生多方面的影響。這個協定不僅會改變南錐共同市場國家的經濟和貿易局勢，也會對該地區的政治和外交關係產生深遠的影響。

### 1. 經濟影響

- 1) 農業出口：如上所述，歐盟-南錐共同市場貿易協定將增加南錐共同市場對歐盟的農業出口，包括牛肉和家禽等產品。這可能會使巴拉圭的農業出口

市場更加多元化，減少對台灣市場的依賴。

- 2) 經濟多元化：巴拉圭可能會利用這一機會加強與歐盟的經濟聯繫，從而促進經濟多元化和減少對單一市場的依賴。

## 2. 政治影響

- 1) 外交壓力：中國一直試圖說服巴拉圭與台灣斷交，轉而與北京建立外交關係。歐盟-南錐共同市場貿易協定的簽署，可能會增加巴拉圭面臨的外交壓力，因為中國可能會利用其在拉美地區日益增強的經濟影響力來促進此一目標(Yang, 2024)。
- 2) 區域政治平衡：巴拉圭與台灣的關係在南錐共同市場內部也會產生政治影響。其他南錐共同市場國家可能會因為與中國的經濟利益而對巴拉圭施加壓力，要求其重新考慮與台灣的關係。

## 3. 戰略考量

- 1) 美國因素：美國在巴拉圭與台灣關係中發揮了一定作用，美國可能會繼續支持巴拉圭與台灣保持外交關係，以平衡中國在該地區的影響力(Fleitas Rodriguez, 2024b)。
- 2) 區域整合：歐盟-南錐共同市場貿易協定的簽署，可能會促進南錐共同市場內部的區域整合，這將使巴拉圭在區域事務中發揮更重要的作用，並可能影響其與台灣關係。

歐盟-南錐共同市場貿易協定對巴拉圭與台灣的關係具有複雜影響。巴拉圭需要在經濟多元化、外交壓力和區域政治平衡之間謀求平衡，以維持其在國際舞台上的獨立地位。

## 六、 對台灣的戰略意涵

歐盟-南錐共同市場貿易協定的簽署對台灣的經濟和貿易戰略具有重要的意義，台灣需要在這個新的國際貿易格局中謀求發展機會，並因應市場競爭的加劇(譬如見 Anderson, 2024)。

### (一) 經濟與貿易戰略

#### 1. 深化與南錐共同市場的經貿合作

台灣可以透過加強與南錐共同市場國家的經貿合作來因應歐盟-南錐共同市場貿易協定的挑戰，這包括在農業、科技和基礎建設等領域加強合作(譬如見孫正大, 2021)。

##### 1.1 農業合作

- 農業技術轉移：台灣可以與南錐共同市場國家合作，轉移先進的農業技術，以提升其農業生產效率和品質。這不僅有助於南錐共同市場國家的農

業發展，也能增強台灣在該地區的經濟影響力。

- 農產品出口：台灣可以增加對南錐共同市場國家的農產品出口，譬如水果和蔬菜，以擴大其在該地區的市場占比。

### 1.2 科技合作

- 數位經濟：台灣可以與南錐共同市場國家合作發展數位經濟，包括電子商務、資料中心建設和網路安全等領域。這將有助於提升南錐共同市場國家的數位化水準，並為台灣企業提供新的商機。
- 創新創業：台灣可以在南錐共同市場國家設立創新創業中心，促進雙方在科技創新和創業方面的合作，吸引更多的投資和人才。

### 1.3 基礎建設

- 投資機會：台灣企業可以在南錐共同市場國家投資基礎建設，例如道路、橋梁和港口等項目。這不僅能促進當地的經濟發展，也能提升台灣企業在該地區的影響力。
- 公共採購：台灣可以與南錐共同市場國家合作，參與其公共採購項目，提供優質的商品和服務，以擴大其在該地區的市場占比。

## 2. 因應市場競爭加劇的產業升級策略

面對歐盟-南錐共同市場貿易的簽署，台灣需要採取產業升級策略，以因應市場競爭的加劇。

### 2.1 產業升級

- 高科技產業：台灣可以加強對高科技產業的投資，例如半導體、電信設備和新能源等領域，以提升其在全球市場的競爭力。
- 服務業發展：台灣可以發展服務業，例如金融服務、物流和旅遊業，以擴大其在全球服務市場的占比。

### 2.2 創新研發

- 研發投入：台灣需要增加研發投入，特別是在新興技術領域，如人工智慧、生物科技和材料科學等，以推動產業創新和升級。
- 國際合作：台灣可以與其他國家和地區合作，共同推動研發項目，分享技術和資源，以加速產業升級。

## 3. 探索與歐盟合作的新契機

台灣也可以探索與歐盟合作的新契機，以擴大其在全球市場的影響力。

### 3.1 歐盟市場進入

- 投資歐盟：台灣企業可以在歐盟投資，特別是在高科技和服務業領域，以擴大其在歐洲市場的占比。
- 貿易合作：台灣可以與歐盟加強貿易合作，特別是在高價值產品領域，以提升其在歐盟市場的競爭力。

### 3.2 合作項目

- 綠色能源：台灣可以與歐盟合作發展綠色能源項目，例如風力和太陽能，以推動永續發展。
- 數位經濟：台灣可以與歐盟合作發展數位經濟，包括電子商務、資料中心建設和網路安全等領域，以提升其在全球數位化市場的影響力。

## (二) 外交與國際空間戰略

台灣在面對歐盟-南錐共同市場貿易協定的背景下，需要採取有效的外交與國際空間戰略，以維持其在國際舞台上的影響力與存在感。這包括鞏固與巴拉圭等邦交國的關係、利用歐盟-南錐共同市場協定拓展國際參與，以及在中美歐三方博弈中尋求戰略空間。

### 1. 鞏固與巴拉圭等邦交國關係的新思維

台灣與巴拉圭的關係是其在南美洲的重要外交資產，該國為台灣所有邦交國裡的第二大經濟體，為了鞏固這一關係，台灣需要採取新的思維和策略(譬如見 Runde, 2024)。

#### 1.1 經濟合作

- 農業合作：台灣可以與巴拉圭加強農業合作，包括農業技術轉移和農產品出口。這不僅能促進巴拉圭的農業發展，也能增加台灣在該地區的經濟影響力。
- 基礎建設：台灣企業可以在巴拉圭投資基礎建設，例如道路、橋梁和港口等項目，以提升巴拉圭的交通運輸效率和經濟競爭力。

#### 1.2 外交支持

- 國際組織：台灣可以在國際組織中支持巴拉圭的立場，譬如可以與美國、日本、澳洲等志同道合的國家合作，共同支持巴拉圭等邦交國的經濟發展和民主建設(Taipei Times, 2024; Cimmino and Kroenig, 2020)。
- 區域合作：台灣可以與巴拉圭合作，參與南錐共同市場的區域合作項目，從而在該地區發揮更重要的作用。

### 2. 利用歐盟-南錐共同市場協定拓展國際參與

歐盟-南錐共同市場貿易協定的簽署為台灣提供了新的機會，以拓展其在國際舞台上的參與。

#### 2.1 參與區域合作

- 觀察員身分：台灣可以嘗試在南錐共同市場或其他區域組織中取得觀察員身分，以增加其在該地區的影響力和參與度。
- 合作項目：台灣可以與南錐共同市場國家合作，參與區域合作項目，例如在農業、科技和基礎建設等領域。

#### 2.2 與歐盟合作

- 雙邊對話：台灣可以與歐盟加強雙邊對話，特別是在貿易和科技合作等領

域，以提升其在歐盟市場的競爭力，這包括參與歐盟的技術標準制定和數位經濟發展等項目。

- 參與國際倡議：台灣可以與歐盟合作，參與國際倡議，例如氣候變遷和永續發展等全球議題，以增強其在國際舞台上的聲譽和影響力，這些合作可以展現台灣對全球公共事務的承諾和貢獻。

### **2.3 多邊合作與國際組織參與**

- 多邊合作：台灣可以與其他志同道合的國家合作，共同支持南錐共同市場國家的經濟發展和基礎建設。這種合作可以在區域層面增強台灣的影響力，並促進區域的穩定與繁榮。
- 國際組織參與：台灣可以在國際組織中積極參與相關會議和活動，例如在聯合國相關機構中為南錐共同市場國家提供外交支持，以增強其在國際舞台上的影響力。

### **2.4 支持南錐共同市場的永續發展**

- 環境保護：台灣可以與南錐共同市場國家合作，推動環境保護和永續發展項目，例如減少森林砍伐和氣候變遷因應等。這些合作不僅有助於區域的永續發展，也能提升台灣在全球環境治理中的角色。
- 數位經濟發展：台灣可以與南錐共同市場國家合作發展數位經濟，包括電子商務、資料中心建設和網路安全等領域，以提升區域的數位化水準和競爭力。

## **3. 在中美歐三方博弈中尋求戰略空間**

在中美歐三方博弈中尋求戰略空間，需要台灣在外交、經濟和安全等多個層面上進行戰略性的謀劃和布局。以下是一些具體策略：

### **3.1 加強與美國的合作**

- 1) 安全合作：台灣可以與美國加強安全合作，特別是在軍事和情報領域，以因應來自中國的安全威脅。這包括購買美國軍事裝備和參與聯合軍事演習，以提升其防禦能力。
- 2) 經濟合作：台灣可以與美國加強經濟合作，特別是在高科技和服務業領域，以提升其在全球市場的競爭力。這包括參與美國的經濟倡議，例如印太經濟框架(IPEF)，以加強雙方的經濟聯繫。

### **3.2 與歐盟保持戰略關係**

- 1) 價值共享：台灣可以與歐盟加強合作，特別是在民主人權和永續發展等價值觀共享的領域，以增強其在國際舞台上的影響力。這包括參與歐盟的國際倡議，例如氣候變遷和永續發展等全球議題。
- 2) 區域合作：台灣可以與歐盟合作，參與區域合作事項，例如在亞太地區的經濟合作和安全對話等，以提升其在該地區的影響力。

### **3.3 與中國競爭與對話**

- 1) 經濟競爭：台灣需要在經濟領域與中國競爭，特別是在高科技和服務領

域，以維持其在全球市場的競爭力，這包括加強研發投入和推動產業升級。

- 2) 外交競爭：台灣需要在外交領域與中國競爭，特別是在國際組織和區域合作中，以維持其在國際舞台上的影響力和存在感。
- 3) 對話機制：台灣可以與中國建立對話機制，以解決雙方的爭端和分歧，例如在經濟合作和安全問題上進行溝通，以降低緊張局勢。

### **3.4 多元化外交和經濟關係**

- 1) 區域多元化：台灣可以加強與亞太地區其他國家的合作，例如日本、韓國和東南亞國家，以減少對單一市場的依賴，提升其在區域的經濟和政治影響力。
- 2) 全球合作：台灣可以參與全球合作機制，例如聯合國相關機構，以增強其在國際舞台上的影響力和存在感。

在中美歐三方博弈中尋求戰略空間，需要台灣在外交、經濟和安全等多個層面上進行戰略性的謀劃和布局。這包括加強與美國合作、與歐盟保持戰略關係、與中國的競爭與對話，以及多元化外交和經濟關係。

## **(三) 區域合作與多邊參與戰略**

在歐盟-南錐共同市場貿易協定的背景下，台灣需要加強與南錐共同市場的合作，並在區域標準制定中發揮其優勢，以提升其在國際舞台上的影響力和競爭力。

### **1. 加強與南錐共同市場的制度化聯繫**

加強與南錐共同市場制度化聯繫是台灣在該地區拓展影響力的重要戰略，這包括在經濟、政治和文化等多個層面上與南錐共同市場建立更緊密的合作關係。

#### **1.1 經濟合作**

##### **1) 經濟與貿易合作**

- 貿易協定談判：台灣可以與南錐共同市場國家談判自由貿易協定，以消除或降低雙方貿易的關稅和非關稅壁壘，促進雙方的經濟合作和貿易發展。這包括在農業、科技和基礎建設等領域加強合作。
- 投資促進：台灣可以與南錐共同市場國家合作，促進雙方的相互投資，特別是在基礎建設和高科技產業等領域，以增強其在該地區的影響力。

##### **2) 人才交流與資源共享**

- 人才交流：台灣可以與南錐共同市場國家加強諸如學生、學者和業界專業人士的交流項目，以促進雙方的技術和知識轉移。
- 資源共享：台灣可以和南錐共同市場國家共享諸如文化、旅遊和醫療等領域的資源，以促進雙方的合作和互利。

##### **3) 區域連接與標準制定**

- 區域連接：台灣可以與南錐共同市場國家加強諸如交通運輸和數位通訊等領域的連接，以提升雙方的經濟效率和競爭力。
- 標準制定：台灣可以在區域標準制定中發揮其優勢，特別是在電子和半導體等高科技領域，像是電子商務和資料中心的建設，還有像是永續發展和氣候變遷等領域的環境標準，以提升其在該地區的競爭力。

#### **4) 觀察員身分與區域合作**

- 觀察員身分：台灣可以嘗試在南錐共同市場或其他區域組織中取得觀察員身分，以增加其在該地區的影響力和參與度。
- 區域合作項目：台灣可以與南錐共同市場國家合作，參與諸如農業、科技和基礎建設等領域的合作項目，還有諸如亞太地區的經濟合作和安全對話機制等，以提升其在該地區的影響力。

### **1.2 政治合作**

#### **1) 外交支持與合作**

- 外交支持：台灣可以在國際組織中支持南錐共同市場國家的立場，例如在聯合國相關機構中為其提供外交支持。
- 區域合作：如前所述，台灣可以與南錐共同市場國家合作，參與諸如亞太地區的經濟合作和安全對話。

#### **2) 價值觀共享與民主合作**

- 價值觀共享：台灣可以與南錐共同市場國家強調民主、人權和自由等共同價值觀，以增強雙方政治合作的基礎。
- 民主合作：台灣可以與南錐共同市場國家加強諸如選舉觀察、憲政發展等領域的民主合作，以促進區域內的民主穩定。

#### **3) 安全合作與情報共享**

- 安全合作：台灣可以與南錐共同市場國家加強在諸如反恐和海上安全等領域的合作。
- 情報共享：台灣可以與南錐共同市場國家進行情報共享，以提升區域內的安全預警和應對能力。

## **七、 結論與建議**

本文對歐盟-南錐共同市場貿易協定的簽署對中國在拉美的影響力、台灣的戰略意涵，以及區域合作與多邊參與戰略進行了全面的分析。主要的發現有：

### **(一) 中國在拉美的影響力**

歐盟-南錐共同市場貿易協定的簽署將加劇中國在拉美的經貿競爭，中國需要在市場准入、關鍵產業競爭局勢的調整，以及投資環境與規則的轉變等方面進行戰略調整，以維持其在拉美的經濟影響力。

同時，中國在拉美的地緣政治將面臨挑戰，特別是在與美國和歐盟的競爭中，故而中國需要加強與拉美國家的政治合作。

## **(二) 對台灣的戰略意涵**

台灣需要加強與歐盟-南錐共同市場貿易國家的經貿合作，特別是在農業、科技和基礎建設等領域，以提升在該地區的經濟影響力。

同時，台灣應鞏固與巴拉圭等邦交國的關係，並利用歐盟-南錐共同市場協定拓展國際參與空間，以增強在國際舞台上的影響力。

## **(三) 區域合作與多邊參與戰略**

台灣需要加強與南錐共同市場的制度化聯繫，包括在經濟、政治和文化等多個層面上與南錐共同市場國家建立更緊密的合作關係。同時，台灣應與南錐共同市場的國家談判自由貿易協定，以消除或降低雙方貿易的關稅和非關稅貿易壁壘，促進雙方的經濟合作和貿易發展。

## **(四) 對台灣政策制定者的建議**

歐盟-南錐共同市場貿易協定的簽署對全球經濟與地緣政治局勢產生了深遠影響，對台灣而言，這既是挑戰也是機會。政策制定者需要從經濟、外交和多邊合作等多個層面採取行動，以確保台灣在新的國際秩序中維持其競爭力和影響力。

台灣應積極推動與南錐共同市場國家的經濟合作，包括簽署自由貿易協定(FTAs)或其他形式的經濟協議，這將有助於降低關稅壁壘，促進農業、科技及製造業產品的出口。同時，台灣企業應利用該協定帶來之新的市場機會，積極參與當地基礎建設和高科技產業發展。

政策制定者亦應為中小企業提供支援，例如推動出口信保機制、訂立專門的拉美市場拓展基金，以及舉辦商業媒合活動，幫助台灣企業克服語言、文化和法規障礙。

同時，考慮到歐盟-南錐共同市場協定強調環境保護和永續發展，台灣應在綠色能源、智慧農業和永續基礎建設等領域尋求合作機會，將自身定位為該地區的可靠夥伴。

而巴拉圭為台灣在南美之唯一邦交國，其戰略意義不容忽視。政策制定者應繼續加強對巴拉圭的經濟援助和技術支持，例如在農業技術轉移、醫療資源共享和教育交流方面提供具體幫助，以深化雙邊關係。

另一方面，台灣應積極參與由歐盟或南錐共同市場主導的多邊合作機制，譬如區域性經濟論壇或環境保護倡議。這不僅可以提升台灣在國際舞台上的能見

度，也能促進與更多國家的實質互動。台灣亦可嘗試在南錐共同市場內部或其他區域組織(如拉丁美洲與加勒比國家共同體)中取得觀察員身分，增加其參與度。

至於面對中國在拉美日益增強的影響力，台灣應強調民主、人權和自由市場等價值觀的重要性，以吸引志同道合的國家之支持。例如，可以透過舉辦民主峰會或人權論壇來鞏固與拉美國家的價值聯繫。中國可能利用其經濟影響力向巴拉圭等邦交國施壓，迫使其改變外交立場。政策制定者應提前擬定因應策略，例如提供更具吸引力的經濟合作方案或加強與其他主要大國(如美國、日本)的協調，共同支持台灣的外交空間。

同時，歐盟已表明希望加強與台灣在供應鏈韌性、數位貿易及網路安全等領域的合作(見 MOFA, 2023)，政策制定者應積極推動相關協議談判，例如雙邊投資協定(BIAs)或供應鏈韌性協議，以鞏固台灣做為歐洲可靠夥伴的地位。此外，台灣可憑藉其在半導體、數位技術和綠色能源領域的優勢，積極參與全球標準訂定，特別是在歐盟主導的新興產業規範中發揮作用(見 European Commission, 2024b)。

在區域合作方面，政策制定者應考慮主動促進與南錐共同市場成員國(如巴西、阿根廷)的自由貿易談判，並探索建立涵蓋更多拉美國家的多邊貿易框架協定。而且，隨著數位經濟的重要性日益提升，台灣可以在電子商務資料治理及智慧城市建設等領域尋求更多合作機會，以建立區域性的數位連結網絡。

總之，面對歐盟-南錐共同市場貿易協定所帶來的新挑戰和契機，台灣政策制定者需要採取全面且靈活的策略。在深化經濟合作、鞏固外交關係、因應中國競爭以及拓展多邊參與等方面，能夠從長期視角布局，以確保台灣能在新的全球格局中維持其競爭力，並擴大國際影響力。

## **(五) 研究侷限與未來研究方向**

本文主要依賴公開的文獻和資料，可能無法獲得某些敏感或未公開的資訊，這限制了研究的深度和廣度。而且，研究主要聚焦於巴拉圭和台灣關係，未能涵蓋所有南錐共同市場國家與台灣的互動，這可能導致對整體區域情況的理解不夠全面。加上研究主要關注近期的發展，包括上面博弈理論的解析，未能對長期趨勢進行充分分析，這可能忽略了某些歷史因素對當前局勢的影響。

未來研究可以更深入的探討中國對拉美的經濟和政治影響，特別是在基礎建設和高科技產業等領域。這包括分析中國的投資模式、技術轉移以及對當地經濟和社會的影響。至於針對台灣在亞太區域的多邊合作方面，可以進一步探討諸如經濟安全、氣候變遷和數位經濟等領域。包括分析台灣在區域組織中的角色和影響力，以及如何與其他亞太國家建立更緊密的合作關係。

另一方面，未來研究可以關注區域標準制定的進展和執行機制，特別是在環境保護和勞工權益等領域。這包括分析歐盟-南錐共同市場協定的標準制定過程，以及如何確保這些標準在實踐中得到有效執行。同時亦可研究南錐共同市場國家如何透過經濟多元化來因應全球貿易變化，特別是在工業化和服務業發展方面。這包括分析不同國家的經濟結構、產業升級策略，以及對區域整合的影響。

## 參考文獻

- 孫正大。2021。〈台灣廠商在中南美市場的行銷攻略〉。中華民國僑務委員會，5月5日。擷取自  
[https://www.ocac.gov.tw/OCAC/File/Attach/26006155/File\\_224740.pdf](https://www.ocac.gov.tw/OCAC/File/Attach/26006155/File_224740.pdf)。
- Anderson, Kara. 2024. "Why the EU-MERCOSUR Agreement Is a Thorny Question." Greenly, November 19. Retrieved from <https://greenly.earth/en-us/blog/ecology-news/why-the-eu-mercosur-agreement-is-a-thorny-question>.
- Anna Gavazzini. 2019. "EU-Mercosur – Preliminary Analysis of the Sustainable Impact Assessment." October 4. Retrieved from <https://www.annacavazzini.eu/eu-mercosur-preliminary-analysis-of-the-sustainable-impact-assessment/>.
- Atlantic Council. 2024. "Four Questions (and Expert Answers) About the EU-Mercosur Trade Deal." Atlantic Council, December 6. Retrieved from <https://www.atlanticcouncil.org/blogs/new-atlanticist/four-questions-and-expert-answers-about-the-eu-mercosur-trade-deal/>.
- BLG. 2025. "The EU-Mercosur Free Trade Agreement: Is It Time to Revive Talks on a Canada-Mercosur Agreement?" Borden Ladner Gervais (BLG), January 9. Retrieved from <https://www.blg.com/fr/insights/2025/01/the-eu-mercosur-free-trade-agreement-is-it-time-to-revive-talks-on-a-canada-mercosur-agreement>.
- Buczinski, Baptiste, *et al.* 2023. "The EU-Mercosur Free Trade Agreement, Its Impacts on Agriculture." A study commissioned by the Greens/EFA Group in the European Parliament, May. Retrieved from <https://extranet.greens-efa.eu/public/media/file/1/8401>.
- Cimmino, Jeffrey and Mathew Kroenig. 2020. "Strengthen Likeminded Allies and

Partners and the Rules-based International System.” Atlantic Council Strategy Paper Series, December 16. Retrieved from <https://www.atlanticcouncil.org/content-series/atlantic-council-strategy-paper-series/strengthen-likeminded-allies-and-partners-and-the-rules-based-international-system/>.

Casado, Carlos. 2025. “The EU-Mercosur Agreement: An IP Perspective.” European Commission News Blog, January 30. Retrieved from [https://intellectual-property-helpdesk.ec.europa.eu/news-events/news/eu-mercosur-agreement-ip-perspective-2025-01-30\\_en](https://intellectual-property-helpdesk.ec.europa.eu/news-events/news/eu-mercosur-agreement-ip-perspective-2025-01-30_en).

Contiero, Marco and Lis Cunha. 2024. “Want to Do Something Good for Farmers? Stop the EU-Mercosur Trade Deal.” Greenpeace, November 27. Retrieved from <https://www.greenpeace.org/eu-unit/issues/nature-food/47322/want-to-do-something-good-for-farmers-stop-the-eu-mercosur-trade-deal/>.

Demarais, Agathe. 2024. “The Bigger Picture: The Case for an EU-Mercosur Free Trade Deal.” European Council on Foreign Relations, January 15. Retrieved from <https://ecfr.eu/article/the-bigger-picture-the-case-for-an-eu-mercosur-free-trade-deal/>.

Desantis, Daniela. 2023. “Exclusive: Paraguay Election Race Puts Taiwan Ties on a Knife-edge.” Reuters, January 5. Retrieved from <https://www.reuters.com/world/americas/paraguay-election-race-puts-taiwan-ties-knife-edge-2023-01-05/>.

Ellis, R. Evan. 2009. *China in Latin America: The Whats and Wherefores*. Lynn Rienner.

en Español, Leer. 2024. “The EU-Mercosur Trade Deal: What Does It Mean for Global Trade and the Economic Outlook?” FocusEconomics, December 16. Retrieved from <https://www.focus-economics.com/blog/the-eu-mercosur-trade-deal-what-does-it-mean-for-global-trade-and-the-economic-outlook/>.

European Commission. n.d.a. “The EU-Mercosur Agreement Explained.” Directorate-General for Trade, European Commission. Retrieved from [https://policy.trade.ec.europa.eu/eu-trade-relationships-country-and-region/countries-and-regions/mercosur/eu-mercosur-agreement/agreement-explained\\_en](https://policy.trade.ec.europa.eu/eu-trade-relationships-country-and-region/countries-and-regions/mercosur/eu-mercosur-agreement/agreement-explained_en).

\_\_\_\_\_. n.d.b. “Factsheet: EU-Mercosur Partnership Agreement – Trade and Sustainable Development.” Directorate-General for Trade, European Commission. Retrieved from [https://policy.trade.ec.europa.eu/eu-trade-relationships-country-and-region/countries-and-regions/mercosur/eu-mercosur-agreement/factsheet-eu-mercosur-partnership-agreement-trade-and-sustainable-development\\_en](https://policy.trade.ec.europa.eu/eu-trade-relationships-country-and-region/countries-and-regions/mercosur/eu-mercosur-agreement/factsheet-eu-mercosur-partnership-agreement-trade-and-sustainable-development_en).

\_\_\_\_\_. n.d.c. “Factsheet: EU-Mercosur Partnership Agreement – Enhancing Trade and Investment in Critical Raw Materials.” Directorate-General for Trade, European Commission. Retrieved from [https://policy.trade.ec.europa.eu/eu-trade-relationships-country-and-region/countries-and-regions/mercosur/eu-mercosur-agreement/factsheet-eu-mercosur-partnership-agreement-enhancing-trade-and-investment-critical-raw-materials\\_en](https://policy.trade.ec.europa.eu/eu-trade-relationships-country-and-region/countries-and-regions/mercosur/eu-mercosur-agreement/factsheet-eu-mercosur-partnership-agreement-enhancing-trade-and-investment-critical-raw-materials_en).

\_\_\_\_\_. 2024a. “EU Trade Relations with Mercosur.” Retrieved from [https://policy.trade.ec.europa.eu/eu-trade-relationships-country-and-region/countries-and-regions/mercosur\\_en](https://policy.trade.ec.europa.eu/eu-trade-relationships-country-and-region/countries-and-regions/mercosur_en).

\_\_\_\_\_. 2024b. “EU Trade Relations with Taiwan.” Retrieved from [https://policy.trade.ec.europa.eu/eu-trade-relationships-country-and-region/countries-and-regions/taiwan\\_en](https://policy.trade.ec.europa.eu/eu-trade-relationships-country-and-region/countries-and-regions/taiwan_en).

\_\_\_\_\_. 2025. “China’s Increasing Presence in Latin America: Implications for the European Union.” Briefing, February 25. Retrieved from [https://www.europarl.europa.eu/thinktank/en/document/EPRS\\_BRI\(2025\)769504](https://www.europarl.europa.eu/thinktank/en/document/EPRS_BRI(2025)769504).

European Parliament. 2025. “China’s Increasing Presence in Latin America: Implications for the European Union.” Briefing, February 25. Retrieved from [https://www.europarl.europa.eu/thinktank/en/document/EPRS\\_BRI\(2025\)769504](https://www.europarl.europa.eu/thinktank/en/document/EPRS_BRI(2025)769504).

Fleitas Rodriguez, Carlos Jose. 2024a. “Taiwan and Paraguay’s 67 Years of Cooperation.” *Taipei Times*, July 5.

\_\_\_\_\_. 2024b. “Paraguay Not to Sever Taiwan Ties.” *Taipei Times*, September 12.

Foreign Agricultural Service. 2021. “European Union (EU)-MERCOSUR Trade Agreement – A Preliminary Analysis.” USDA, January 7. Retrieved from <https://fas.usda.gov/data/eu-mercosur-trade-agreement-preliminary->

analysis.

Gamble, Yvonne. 2022. "What Is Data Cleaning?" Financial Edge, September 14. Retrieved from <https://www.fe.training/free-resources/power-bi-data-visualization/what-is-data-cleaning/>.

GEI. 2025. "Data Cleaning." Global Evaluation Initiative (GEI). Retrieved from <https://www.betterevaluation.org/methods-approaches/methods/data-cleaning>.

Grimaldi Alliance. 2025. "The EU-Mercosur Agreement." February 20. Retrieved from <https://www.grimaldialliance.com/en/the-eu-mercosur-agreement/>.

Gruni, Giovanni. 2020. "The Unsustainable Lightness of Enforcement Procedures: Environmental Standards in the EU-Mercosur FTA." Blogdroiteuropéen, May 13. Retrieved from <https://blogdroiteuropeen.com/2020/05/13/the-unsustainable-lightness-of-enforcement-procedures-environmental-standards-in-the-eu-mercosur-fta-by-giovanni-gruni/>.

Hagemejer, Jan, et al. 2021. *Trade Aspects of the EU-Mercosur Association Agreement*. A Study requested by the INTA Committee, European Parliament, November. Retrieved from [https://www.europarl.europa.eu/RegData/etudes/STUD/2021/653650/EXPO\\_STU\(2021\)653650\\_EN.pdf](https://www.europarl.europa.eu/RegData/etudes/STUD/2021/653650/EXPO_STU(2021)653650_EN.pdf).

Hillier, Will. 2023. "What Is Data Cleaning and Why Does It Matter?" Career Foundry, September 14. Retrieved from <https://careerfoundry.com/en/blog/data-analytics/what-is-data-cleaning/>.

IDB. 2010. *Ten Years After the Take-off: Taking Stock of China-Latin America and the Caribbean Economic Relations*. Inter-American Development Bank (IDB). Retrieved from <https://publications.iadb.org/publications/english/document/Ten-Years-After-the-Take-off-Taking-Stock-of-China-Latin-America-and-the-Caribbean-Economic-Relations.pdf>.

Lai, Johnson and Heizhong Wu. 2024. "Paraguay, One of Taiwan's 12 Remaining Allies, Says It Won't Break Ties in Favor of China." AP News, November 29.

Lerman, Celia, Gabriela Szlak and Lucía Suyai Mendiberri. 2022. "MERCOSUR Electronic Commerce Agreement: Challenges and Opportunities." Association for Civil Rights (ADC), July. Retrieved from

[https://adc.org.ar/wp-content/uploads/2022/09/MERCOSUR-ElectronicCommerceAgreement\\_ChallengesAndOpportunities-1.pdf](https://adc.org.ar/wp-content/uploads/2022/09/MERCOSUR-ElectronicCommerceAgreement_ChallengesAndOpportunities-1.pdf).

Levy, Mike. n.d. "Data Cleaning Project Walkthrough." Learn & Win. Retrieved from <https://www.dataquest.io/tutorial/data-cleaning-project-walkthrough/>.

Malamud, Andrés. 2022. "Assessing the Political Dialogue and Cooperation Pillar of the EU-Mercosur Association Agreement: Towards a Bi-regional Strategic Partnership?" European Union, January. Retrieved from [https://www.europarl.europa.eu/RegData/etudes/IDAN/2022/653652/EXPO\\_IDA\(2022\)653652\\_EN.pdf](https://www.europarl.europa.eu/RegData/etudes/IDAN/2022/653652/EXPO_IDA(2022)653652_EN.pdf).

Maschek, Wolfgang, Thomas Delille and Guillermo Fustes. 2025. "A Look at the Sustainability Aspects of the EU-Mercosur Free Trade Agreement." Squire Patton Boggs, January 22. Retrieved from <https://www.sustainabilityinbusiness.blog/2025/01/a-look-at-the-sustainability-aspects-of-the-eu-mercosur-free-trade-agreement/>.

Mendez, Álvaro and Chris Alden. 2025. "China's Expanding Footprint in Latin America: Trade, Diplomacy, and Strategic Influence." Open Access Government, January 29. Retrieved from <https://www.openaccessgovernment.org/chinas-expanding-footprint-in-latin-america-trade-diplomacy-and-strategic-influence/187994/>.

Müller, Gustavo. 2023. "The EU-Mercosur Deal Is About More Than Trade." Carnegie Endowment, November 16. Retrieved from <https://carnegieendowment.org/europe/strategic-europe/2023/11/the-eu-mercosur-deal-is-about-more-than-trade?lang=en>.

MOFA. 2023. "MOFA Sincerely Thanks European Parliament for Unanimous Passage of Resolution on EU-Taiwan Trade and Investment Relations." News, December 13. Retrieved from [https://en.mofa.gov.tw/News\\_Content.aspx?n=1328&sms=273&s=116168](https://en.mofa.gov.tw/News_Content.aspx?n=1328&sms=273&s=116168).

Myers, Margaret. 2018. "China's Belt and Road Initiative: What Role for Latin America?" Inter-American Dialogue, August 10. Retrieved from <https://thediologue.org/analysis/chinas-belt-and-road-initiative-what-role-for-latin-america/>.

\_\_\_\_\_ and Rebecca Ray. 2019. "China in Latin America: Major Impacts and Avenues for Constructive Engagement: A U.S. Perspective." The Carter

- Center, August 29. Retrieved from [https://www.cartercenter.org/resources/pdfs/news/peace\\_publications/china/china-in-latin-america-june-2019.pdf](https://www.cartercenter.org/resources/pdfs/news/peace_publications/china/china-in-latin-america-june-2019.pdf).
- Orbach, Jon. 2024. "Explainer: China's Free-Trade Agreements in Latin America." AS/COA Online, February 15. Retrieved from <https://www.as-coa.org/articles/explainer-chinas-free-trade-agreements-latin-america>.
- Piccone, Ted. 2020. "China and Latin America: A Pragmatic Embrace." The Brookings Institution, July. Retrieved from [https://www.brookings.edu/wp-content/uploads/2020/07/FP\\_20200720\\_china\\_latin\\_america\\_piccone\\_v2.pdf](https://www.brookings.edu/wp-content/uploads/2020/07/FP_20200720_china_latin_america_piccone_v2.pdf).
- Polga-Hecimovich, John. 2024. "Implications of an EU-Mercosur Trade Deal." Geopolitical Intelligence Services AG, November 18 (<https://www.gisreportsonline.com/r/implications-eu-mercosur-deal/>).
- Ray, Rebecca, et al. 2017. *China and Sustainable Development in Latin America: The Social and Environmental Dimension*. Anthem Press.
- Real Instituto Elcano. 2021. "EU-Mercosur Free Trade Agreement." May 25. Retrieved from <https://www.realinstitutoelcano.org/en/commentaries/eu-mercosur-free-trade-agreement/>.
- \_\_\_\_\_. 2024. "Twenty-Five Years Later, White Smoke for the EU-MERCOSUR Agreement." Retrieved from <https://media.realinstitutoelcano.org/wp-content/uploads/2024/12/ari162-2024-feat-et-al-twenty-five-years-later-white-smoke-for-the-eu-mercosur-agreement.pdf>.
- Reis, Lohanna. 2023. "The Geopolitical Importance of a Possible Trade Agreement between Mercosur and the European Union and Its Potential Obstacles." The Atlas Report, August 14. Retrieved from <https://atlas-report.com/the-geopolitical-importance-of-a-possible-trade-agreement-between-mercosur-and-the-european-union-and-its-potential-obstacles/>.
- Roy, Diana. 2025. "China's Growing Influence in Latin America." Council in Foreign Relations (CFR), January 10. Retrieved from <https://www.cfr.org/backgrounders/china-influence-latin-america-argentina-brazil-venezuela-security-energy-bri>.
- Runde, Daniel F. 2024. "Upgrading the Paraguay Playbook." *Taipei Times*, July 6.
- Scott, Helen. 2025. "Data Cleaning in Data Science." JetBrains Blog, January 8.

Retrieved from <https://blog.jetbrains.com/pycharm/2025/01/data-cleaning-in-data-science/>.

Steinberg, Federico. 2024. "What Are the Implications of the EU-Mercosur Free Trade Agreement?" Center for Strategic & International Studies (CSIS), December 6. Retrieved from <https://www.csis.org/analysis/what-are-implications-eu-mercosur-free-trade-agreement>.

Taipei Times. 2024. "Minister Lays Out Plan to Help Allies Prosper." *Taipei Times*, October 12.

Taiwan News. 2024. "Paraguay and Taiwan Celebrate 67 Years of Diplomatic Relations." *Taiwan News*, July 12.

Timini, Jacopo and Francesca Viani. 2022. "A Highway Across the Atlantic? Trade and Welfare Effects of the EU-Mercosur Agreement." *International Economics*, 169, 291-308.

Tucker, Julain and Larissa Stünkel. 2020. "Taiwan-Paraguay Relations: Convergent Trajectories." Institute for Security & Development Policy, October. Retrieved from <http://isdpeu/wp-content/uploads/2020/10/Taiwan-Paraguay-Relations-IB-23.10.20.pdf>.

World Bank. 2022. "Uruguay: Assessment of the EU-MERCOSUR Trade Agreement." Report no. 169118, March 3. Retrieved from <https://documents1.worldbank.org/curated/en/099000103042235003/pdf/P1754520cbc7e30e0ad880dcfa68502fd9.pdf>.

Yang, William. 2024. "Paraguay Vows to Uphold Taiwan Ties Amid Growing Chinese Influence in Latin America." *The News Lens (TNL)*, December 2. Retrieved from <https://international.thenewslens.com/article/187283>.